

## QU'EST-CE QU'UN BUSINESS ANGEL?

### Définition:

Un Business Angels est *une personne physique* qui investit *une part de son patrimoine* dans une entreprise *innovante à potentiel* et qui, en plus de son argent, met gratuitement à disposition de l'entrepreneur, *ses compétences, son expérience, ses réseaux relationnels* et une partie de *son temps*.

#### *"une personne physique":*

Chaque Business Angel a un profil spécifique mais un grand nombre d'investisseurs se rassemblent autour de trois profils principaux:

- l'ancien chef d'entreprise ou le cadre supérieur qui a un certain patrimoine et qui est en mesure d'investir entre 5 000 et 200 000 euros par an,
- l'entrepreneur qui a précédemment créé son entreprise, qui l'a revendue quelques années plus tard et qui peut investir des montants entre 50 000 et 500 000 euros. Ce type de Business Angels, quoiqu'en plus petit nombre, se développe,
- le membre d'un "family office" (regroupement d'investisseurs membres d'une même famille).

#### *"une part de son patrimoine":*

L'investissement dans une société innovante en création comporte généralement un très fort risque: ce très fort risque va de pair avec un gain potentiel en capital important!

#### *"innovante à potentiel":*

Le terme "innovant" s'entend dans le sens de "ce qui est nouveau par rapport à l'existant". Il ne s'agit donc pas uniquement de l'innovation technologique (ANVAR, DRIRE, Ministère de la recherche). D'ailleurs, les créations d'entreprises dans le domaine de l'innovation technologique ne représentent que 5% du total des créations. La majorité des Business Angels investit dans d'autres domaines que la technologie.

#### *"ses compétences":*

Dans la plupart des cas, le Business Angel est plus âgé que l'entrepreneur. Il peut donc lui apporter les compétences acquises au cours de sa carrière. Si plusieurs Business Angels se réunissent pour investir dans un projet, les compétences se trouvent donc multipliées.

#### *"son expérience":*

Le Business Angel est souvent un ancien chef d'entreprise ou cadre. Il apporte donc son expertise technique à l'entrepreneur. Il lui permet de relativiser et d'appréhender le court terme. Si le Business Angel est lui-même un ancien créateur d'entreprise, l'apport de son expérience est alors double.

#### *"ses réseaux relationnels":*

Chacun possède son faisceau de relations qui peut apporter de la notoriété et de la crédibilité au projet. Ces divers réseaux offrent la possibilité d'ouvrir des portes, qu'elles soient financières, relationnelles ou encore politiques. Avoir de bons contacts permet par la suite de négocier plus facilement, notamment, avec des capitaux-risqueurs.

#### *"son temps":*

Si l'entrepreneur le désire, le Business Angel peut passer du temps avec lui pour divers conseils, sans toutefois participer directement à la gestion de l'entreprise.

## Pourquoi devenir Business Angel?

Les motivations varient selon les Business Angels mais généralement, on est Business Angel pour:

- rechercher d'importantes plus-values en capital,
- participer à une aventure en interagissant avec les entrepreneurs,
- diversifier son patrimoine financier,
- favoriser l'émergence des entreprises leaders de demain,
- stimuler la création d'entreprises et de ce fait, la création d'emplois,
- bénéficier de dispositifs fiscaux spécifiques sans que cet argument ne soit prioritaire.

## Quel est le niveau d'investissement du Business Angels ?

Le montant investi est différent selon le patrimoine de la personne (moyen ou élevé) et son profil. Néanmoins, il n'est pas nécessaire d'être très riche pour être Business Angel.

## Combien un Business Angels investit dans un projet ?

Il n'y a pas véritablement de montant minimum mais on peut considérer qu'un investisseur doit pouvoir réaliser un investissement de 5 000 € minimum pour se considérer comme Business Angel.

Quant à la fourchette du montant des investissements par Business Angel et par projet, elle peut aller de quelques milliers d'euros à 250 000 euros.

Les Business Angels sont souvent plusieurs à investir dans un même projet, ce qui leur permet de partager les risques, d'investir dans plusieurs projets à la fois ou encore, de pouvoir financer la création d'un projet important.

## A quel stade de maturité d'un projet les Business Angels investissent-ils ?

Les Business Angels sont susceptibles d'intervenir à tous les stades de la vie d'une entreprise: du financement de l'idée au financement du développement ou de la reprise d'une entreprise. Cependant, la majorité des Business Angels investit au stade de la création (amorçage). C'est là qu'ils sont le plus attendu par les porteurs de projet et qu'ils leur sont les plus utiles.

## En quoi le financement par les Business Angels diffère-t-il des autres sources de financement ?

Les sociétés d'investissement classiques, qui interviennent très peu en phase d'amorçage, s'intéressent essentiellement aux entreprises technologiques très innovantes et qui ont déjà atteint un certain niveau de développement. Les Business Angels n'ont généralement pas de critère sectoriel, ce qui compte surtout, c'est le potentiel de l'entreprise et la personnalité des entrepreneurs qui se présentent à eux. C'est leur propre patrimoine qui est en jeu; ils disposent donc d'une plus grande flexibilité et rapidité dans leur analyse ou prise de décision.